

### 2009年3月期 第2四半期決算説明会資料

- ◆2009年3月期第2四半期決算について
- ◆今後の取組み・計画について

### 株式会社ルネサンス

このプレゼンテーション資料には、2008年11月6日現在の将来に関する前提・見通 し・計画に基づく予測が含まれています。世界経済・競合状況・為替の変動等にかか わるリスクや不確定要因により、実際の業績が記載の予測と異なる可能性があります。

#### 2009年3月期第2四半期決算について

## 業績ハイライト

(単位:百万円)

	2008年3月期 第2四半期	2009年3月期 第2四半期	前年同期比
売上高	16,520	17,257	+4.5%
売上原価	15,621	16,296	+4.3%
売上総利益	898	960	+6.9%
販売費及び一般管理費	770	775	+0.7%
営業利益	127	184	+44.4%
営業外収益	34	53	_
営業外費用	40	53	
経常利益	122	184	+51.2%
特別利益	3	0	
特別損失	60	166	+174.2%
税引前四半期純利益	65	19	<b>▲</b> 70.7%
法人税等	56	43	
四半期純利益	9	<b>▲</b> 24	_

#### 2009年3月期第2四半期決算について

### 部門別会員数

(単位:名)

	2007年9月末	2008年9月末	前年比
フィットネス部門計	189,073	206,693	+9.3%
スイミングスクール	76,070	77,481	+1.9%
テニススクール	31,001	32,220	+3.9%
その他スクール	12,099	13,976	+15.5%
スクール部門計	119,170	123,677	+3.8%
会員数合計	308,243	330,370	+7.2%

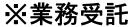
### 部門別売上高

(単位:百万円)

	2008年3月期 第2四半期	2009年3月期 第2四半期	前年同期比
フィットネス部門計	8,947	9,320	+4.2%
スイミングスクール	2,677	2,892	+8.1%
テニススクール	1,585	1,696	+7.0%
その他スクール	515	583	+13.1%
スクール部門計	4,778	5,172	+8.2%
プロショップ部門計	1,161	1,103	<b>▲</b> 5.0%
その他クラブ収入計	1,370	1,348	<b>▲</b> 1.6%
スポーツ施設売上高計	16,258	16,944	+4.2%
業務受託	212	200	<b>▲</b> 5.8%
その他売上高	49	111	+125.8%
売上高合計	16,520	17,257	+4.5%

# 新規出店実績(3クラブ)

出店年月	クラブ名	所在地 【営業面積】
2008年4月	ー橋大学小平国際キャンパス 如水スポーツプラザ※	東京都小平市
5月	スポーツクラブ&スパ ルネサンス曳舟	東京都墨田区 【5,000㎡】
6月	スポーツクラブ&スパ ルネサンス仙台南光台	仙台市泉区 【5,000㎡】





曳舟クラブ 外観



曳舟クラブ 露天風呂

### 8月1日付で(株)リーヴ・スポーツと合併 首都圏10クラブに展開

クラブ名	所在地
フィットネスクラブ リーヴ東久留米	東京都東久留米市
フィットネスクラブ リーヴひばりヶ丘	東京都西東京市
フィットネスクラブ リーヴ横浜	横浜市西区
フィットネスクラブ リーヴ相模大野	神奈川県相模原市
フィットネスクラブ リーヴ橋本	神奈川県相模原市
フィットネス & ONSEN リーヴ大和	神奈川県大和市
フィットネスクラブ リーヴ幕張	千葉市美浜区
フィットネスクラブ リーヴ北朝霞	埼玉県朝霞市
フィットネスクラブ リーヴ北戸田	埼玉県戸田市
フィットネスクラブ リーヴ春日部	埼玉県春日部市





リーヴ相模大野



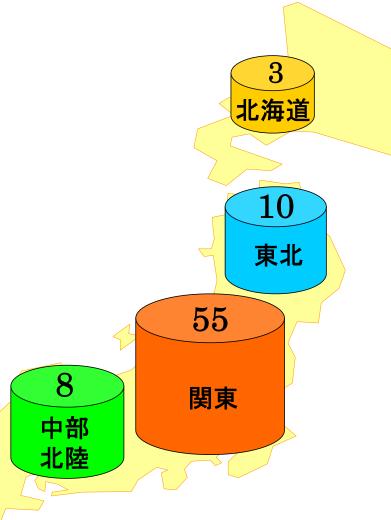
リーヴ横浜 ドームプール 6

#### 2009年3月期第2四半期決算について

### 全国に広がるルネサンス

	2008/9
スポーツクラブ	88
スイミングクラブ	5
テニスクラブ・スクール	3
直営クラブ計	96
業務受託	8
フランチャイズ	1
クラブ数合計	105

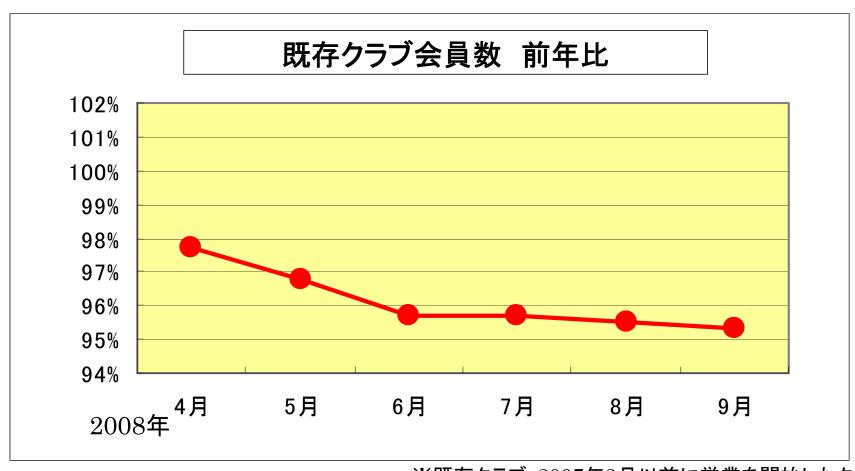
10 10 九州



#### 上記以外に

- •「Body Q't(ボディ キュッと)」 16店舗
- •「Demi RENAISSANCE(ドゥミ ルネサンス)」 2店舗
- •「リーウ・マッサーシ・サロン」 2店舗 があります。 7

### 既存クラブの動向



※既存クラブ:2007年3月以前に営業を開始したクラブ (「フィットネスクラブリーヴ」を除く)

⇒10月以降において前年差の縮小を目指す

### 既存クラブの収益回復に向けて

- く収益体質の強化>
  - ・クラブ運営コストの見直し
    - ⇒損益分岐点の引き下げが着実に進行
  - ・不採算クラブの退店
    - ⇒今期不採算店を含む4クラブを実施済
- <会員数の維持、増加>
  - ・効率的な販促活動による入会者の獲得
  - ・クラブ環境の整備と魅力度向上による会員定着
    - ⇒施設クレンリネス、初心者・未利用者フォローの 強化等による退会率低減

# 新規出店計画

# 2009年3月期2クラブ(出店済)

出店年月	クラブ名	所在地【営業面積】
2008年10月	スポーツクラブ ルネサンス長崎ココウォーク	長崎県長崎市【3,300㎡】
11月	スポーツクラブ&スパ ルネサンス熊本南	熊本県熊本市【5,300㎡】

# 2010年3月期1クラブ(公表済)

出店年月	クラブ名	所在地【営業面積】
2009年 春	スポーツクラブ&スパ ルネサンス豊中	大阪府豊中市【3,300㎡】

### 2009年3月期 業績予想

(単位:百万円)

	2008年3月期	2009年3月期	前期比
売上高	32,906	36,100	+9.7%
営業利益	645	790	+22.3%
経常利益	626	700	+11.7%
当期純利益	232	240	+3.2%
1株当たり当期純利益(円)	11.65	11.48	<b>*</b> —
1株当たり配当金(円)	5.5	4.0	
配当性向	47.2%	34.8%	

※期中平均株式数で計算